

Votre centre. Leurs prochaines routes.

LEASING · FIDÉLISATION · PRÉ-RESTITUTION

Un partenaire
pour vos
véhicules.

Des
possibilités
pour votre
activité.

La proposition OseCars aux
adhérents SOS Pare-Brise
Plus



Un véhicule adapté. Un service qui suit.

Quand un client vous confie son véhicule, la suite de sa journée compte aussi. Une voiture de courtoisie contribue à la qualité de votre accueil.



Pour vos clients

Courtoisie et remplacement : nous recherchons un véhicule cohérent avec l'usage prévu et votre budget.

Pour votre activité

Utilitaire, véhicule de société ou renouvellement de flotte : vous pouvez nous consulter pour un besoin ponctuel ou plusieurs véhicules.

LLD ou LOA : la solution s'étudie selon votre projet.

Marques, motorisations, disponibilités et conditions sont précisés dans la proposition qui vous est remise.

Le métier s'apprend auprès des ateliers.

DEPUIS

2005

Pierre Planade crée PILAUKA autour du véhicule de courtoisie pour les professionnels de l'automobile.

Cette expérience du leasing automobile BtoB nourrit aujourd'hui OseCars. Elle prend son sens dans les questions très concrètes de votre centre.

Quel véhicule pour vos usages ?

Courtoisie, déplacements professionnels ou utilitaire : partir de votre activité.

Quelles conditions pour votre budget ?

Comparer la durée, le kilométrage, les prestations et le coût de l'offre.

Et après la livraison ?

Garder un interlocuteur pour le suivi et préparer la restitution.

Ce qu'il faut regarder au-delà du loyer

OseCars met les partenaires financiers en concurrence et vous aide à lire la proposition dans son ensemble.

01 **Le coût et les conditions**

Loyer, durée, kilométrage, apport éventuel et prestations : disposer des bons repères pour comparer.

02 **La garantie perte financière**

Une attention particulière à son intégration dans l'offre, avec les conditions et exclusions du contrat proposé.

03 **La disponibilité et la livraison**

Un suivi des délais annoncés et des modalités de livraison, pour organiser votre activité.

04 **La restitution**

Un accompagnement en fin de contrat et des conditions à connaître dès le départ.

Chaque offre reste soumise à ses propres conditions et à l'accord du partenaire financier. Les prestations incluses sont celles du contrat retenu.

Votre suivi en ligne. Laurence en direct.

Vous savez où en est votre projet.

Votre espace client centralise le suivi de vos véhicules et de vos commandes. Laurence Duchamp reste votre interlocutrice pour le réseau : le numérique facilite les démarches, le conseil reste humain.

01 Votre dossier, au même endroit

Transmettez vos pièces et suivez l'avancement de votre demande depuis votre espace client.

02 Votre commande et votre véhicule

Retrouvez le suivi de votre commande jusqu'à la livraison et les informations utiles à votre contrat.

03 Votre restitution se prépare

Suivez les étapes de fin de contrat avec OseCars et préparez la restitution ou le renouvellement.

04 Vos recommandations, si vous êtes ambassadeur

Votre espace partenaire permet de suivre les dossiers des clients que vous recommandez.

Bienvenue au Club 111

**Votre adhésion annuelle est offerte
lors de votre première livraison.**



Un accompagnement privilégié

Des conditions dédiées aux professionnels de l'automobile, avec un interlocuteur qui suit votre dossier jusqu'à la livraison et à la restitution.

Des rencontres au-delà du véhicule

Le Club 111 propose aussi des événements et des occasions d'échanger entre professionnels. Laurence vous présente les rendez-vous et leurs conditions d'accès.

Vos clients changent de véhicule. La relation continue.

En devenant ambassadeur, votre centre peut aussi répondre aux projets automobiles de ses clients, particuliers comme professionnels.

Vous recommandez. OseCars accompagne.

Avec l'accord du client, vous transmettez son besoin. OseCars étudie le véhicule et le financement, puis suit le dossier jusqu'à la livraison. Vous suivez son avancement depuis votre espace partenaire.

Un lien à entretenir avec votre centre

Selon l'offre retenue, OseCars peut rechercher une formule sans entretien constructeur imposé. Le client reste libre de solliciter votre centre pour ses besoins de vitrage et les autres prestations que vous assurez.

Une rémunération en complément

Le programme prévoit une prime à partir de 250 € HT par véhicule, selon ses conditions, après livraison et encaissement par OseCars. Laurence vous détaille le contrat et les frais d'adhésion applicables.

La recommandation crée une opportunité de fidélisation ; elle ne garantit ni le retour du client ni un chiffre d'affaires atelier.

Le prochain client peut aussi venir d'OseCars.



Avant la restitution, votre centre a un rôle à jouer.

OseCars peut orienter les clients de votre secteur vers votre centre pour préparer leur fin de leasing, notamment pour le vitrage et les interventions relevant de vos compétences.

Le client est accompagné

Un devis gratuit, des tarifs cohérents et un dossier de pré-restitution préparé avec lui.

OseCars reste à vos côtés

Un appui pour examiner les frais de restitution qui paraissent contestables.

Les prestations sont définies lors du partenariat. Mises en relation selon les besoins et la localisation, sans volume garanti. Conditions et frais présentés par Laurence.

Un partenariat qui s'appuie sur votre métier

Ambassadeur, centre de pré-restitution, ou les deux : l'engagement se construit avec vous, selon votre activité.

Votre visibilité locale

OseCars met en avant ses partenaires Confiance 111 dans sa communication et peut orienter des clients vers leur établissement.

Des supports pour expliquer l'offre

Présentation, emailing ou page dédiée : des outils peuvent vous aider à faire connaître ce nouveau service. Les prestations du studio digital sont proposées sur devis.

Un suivi humain et digital

Un espace pour suivre les dossiers et un interlocuteur OseCars pour vous accompagner. Vous n'avez pas à gérer un stock de véhicules pour recommander nos solutions.

Votre activité reste la vôtre

Le dispositif est présenté sans redevance sur votre chiffre d'affaires et sans exclusivité géographique. Cela ne signifie pas que tous les services sont gratuits.

L'adhésion Club 111 offerte à la première livraison ne vaut pas gratuité de l'ensemble des programmes. Laurence précise les modalités et frais propres à chaque engagement.

Un besoin en cours ? Parlons-en.

Financer vos véhicules, devenir ambassadeur ou accueillir des clients en pré-restitution : échangeons sur ce qui serait utile à votre centre.

VOTRE INTERLOCUTRICE POUR LE RÉSEAU

Laurence Duchamp

07 57 88 31 91

laurence@osecars.fr

Pour préparer l'échange

Le type de véhicule, son usage, votre kilométrage prévisionnel et votre date souhaitée de mise à disposition suffisent pour commencer.

Découvrez le partenariat : sos-parebrise.osecars.fr

Présentation non contractuelle · Les conditions applicables sont celles de l'offre et du contrat retenus.